

Werden Sie Unternehmer – werden Sie unser Partner!

Als Beratungs-Boutique unterscheiden wir uns von den grossen, internationalen und anonymen Consulting Firmen durch unseren persönlichen Auftritt als agile und selbständige Unternehmer auf dem Schweizer Markt. Integrität, Qualität und Innovation sowie langfristige Kundenbeziehungen und unsere lokale wie nationale Verankerung zeichnen uns aus.

Unser Ziel ist es unseren Executive Search auf C-level sowie auch die Nachfolgeregelung auf- und auszubauen. Dabei setzen wir auf Wegbegleiter/innen, die eine bereits etablierte Marke und die damit verbundenen Vorteile zu ihrem Erfolg nutzen und aktiv mitgestalten möchten. Als

Partner/In

bringen Sie ihre umfassende Expertise in das Netzwerk mit ein, akquirieren Projekte und setzen selbständig Mandate um. Wir unterstützen Sie im strukturierten und effektiven Search-Prozess/Direktansprache sowie mit unseren Evaluationstools und unserer langjährigen Erfahrung im Executive Search.

Ihr Profil:

- Universitätsabschluss
- ausgeprägte Management Expertise, Erfahrung in der Unternehmens- oder Personalberatung oder/und im zweckmässigen Einsatz von Beratungsmethoden und – instrumenten
- fachliche Expertise in mehreren unserer Beratungsfelder oder Experte in einem spezifischen Thema zur Komplementierung unseres Leistungsportfolios
- ganzheitliches und konzeptionelles Denken und Handeln
- sehr gutes Geschäfts- und persönliches Netzwerk
- unternehmerische, kommunikations- und akquisitionsstarke Persönlichkeit
- seriöses, kompetentes und überzeugendes Auftreten auf Management Level
- grosse Motivations- und Innovationsstärke
- zielorientiert mit hohem Leistungs- und Qualitätsanspruch bei der Mandatsumsetzung

Unser Angebot:

Wir unterstützen und ergänzen ihr derzeitiges Leistungsportfolio und ebnen Ihnen den Weg als erfolgreicher Unternehmer. Unser Partnerprogramm umfasst vier Stufen:

- Associate Partner
- Senior Partner
- Executive Partner
- Equity Partner

Wir bieten potentiellen Kandidaten ein attraktives und faires Geschäftsmodell sowie einen erleichterten Einstieg und Karriere als Unternehmer mit geringerem Aufwand und Risiko. Sie erhalten alle Instrumente und organisatorischen Rahmenbedingungen, umfassende Unterstützung in den Akquise- und Projektphasen sowie eine intensive Einarbeitung und Betreuung. Wir bieten bei entsprechender Leistung und persönlichem Engagement eine zukünftige Gewinn-/Unternehmensbeteiligung.

Wenn sie die Selbständigkeit als Berater/in und Partner/in bei Brandt & Partner interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte zur Vorbereitung weiterführender Gespräche vorab Ihre Bewerbung an info@brandt-partner.ch. Frau Karin Tissier-Brandt freut sich, Sie persönlich kennenzulernen.

Auch erfolgreiche Executive Search Berater, welche mehr Selbständigkeit und Mitgestaltung suchen oder ihren nächsten Karriereschritt in Angriff nehmen möchten, sind herzlich willkommen! Diskretion ist für uns die Basis einer fairen Zusammenarbeit.